

SCHEDA SKILLS PER  
**SALES ACCOUNT**

Il candidato, inserito in un progetto di crescita e rafforzamento della rete vendita aziendale, avrà il compito di sviluppare il territorio assegnato con l'acquisizione di nuovi clienti BtoB e BtoC, vendita di servizi aziendali sul canale del rent-a-car e della consulenza automotive.

SI RICHIEDE:

- propensione commerciale
- ottima proprietà di linguaggio e comunicazione
- precedente esperienza commerciale in settori attinenti o affini all'offerta

SI OFFRE:

- formazione iniziale e aggiornamento continuo
- pianificazione agenda commerciale
- trattamento economico ai massimi livelli di mercato
- piano di incentivazione e benefit aziendali
- un ambiente giovane e stimolante in forte crescita

Gli aspetti economici verranno discussi in fase di selezione.