

**SCHEDA SKILLS PER  
JUNIOR SALES CONSULTANT**

La risorsa, inserita nel team commerciale dell'azienda, tramite l'uso del CRM aziendale e dei tool di preventivazione, svolgerà le seguenti mansioni:  
primo contatto telefonico e via email di clienti prospect segnalati dall'azienda;  
preventivazione e gestione diretta della trattativa commerciale;  
supporto alla rete commerciale esterna.

**SI RICHIEDE:**

- spiccata propensione commerciale proprietà di linguaggio conoscenza del pacchetto Office
- predisposizione all'apprendimento di tool di preventivazione e software CRM

**SI OFFRE:**

- formazione iniziale e aggiornamenti continui;
- segnalazione di prospect tramite attività di lead generation e telemarketing;
- un ambiente giovane e stimolante in forte crescita;
- contratto e retribuzione commisurata all'esperienza.

Il candidato ideale è in possesso di titolo di laurea in scienze economiche o giuridiche.